

Podlaski Przedsiębiorca



Aktualności samorządu gospodarczego Październik 2001 r. Nr 9 (41)

Rewizyta Białoruskiej Izby Gospodarczej z Bobrujska i Mohylewa

Współpraca owocuje

W dniach 18-20 października br. Białkopodlaska Izba Gospodarcza gościła delegację Białoruskiej Izby Gospodarczej z Bobrujska i Mohylewa. Była to odpowiedź na misję gospodarczą 17 firm z naszego regionu, członków BPIG, która miała miejsce w kwietniu tego roku. Tamta wizyta przyniosła efekty w postaci rozpoczęcia przez wiele firm współpracy z białoruskimi partnerami. Efektem tego wyjazdu było również zamieszczenie ofert wszystkich 17 naszych firm w białoruskim ogólnokrajowym czasopiśmie biznesowym „Merkury”.

Region Bobrujska i Mohylewa to tereny najmniej znane przedsiębiorcom z Podlasia spośród wszystkich regionów

Białorusi. Mimo to budowa dobrych kontaktów z tamtejszymi partnerami została rozpoczęta. Potrzebę takich stosunków dostrzegają również Białorusini. Stąd obecna rewizyta. Białoruską Izbę Gospodarczą reprezentowała Pani Ludmiła Aleksandrowna Nowicka – Prezes Oddziału w Mohylewie oraz Pan Iwan Stanisławowicz Biernecki – szef oddziału w Bobrujsku. W skład delegacji wchodził również dyrektorzy czterech dużych firm: Torimex – branża drzewna, Zakład Produkcji Ciągników i Silników MTZ, Almas – wyroby ze szkła, Dom Handlowy MARKO – materiały budowlane, AGD i RTV. W ramach wizyty odbyło się szereg

spotkań i rozmów indywidualnych połączonych z wizytą w białoruskich firmach. Goście odwiedzili także Stadnię Koni Arabskich w Janowie Podlaskim oraz gospodarstwo agroturystyczne Grażyny i Józefa Hryciuków w Bubel Grannie. Wieczorem odbył się uroczysty bankiet z udziałem strony białoruskiej oraz członków BPIG i firm zainteresowanych współpracą z naszymi wschodnimi sąsiadami.

Dalszym uzgodnionym krokiem współpracy będzie przeprowadzenie w Białej Podlaskiej w listopadzie szkolenia dla władz i firm białoruskich z branży mięsnej i ciastkarskiej w zakresie nowoczesnych metod produkcji.

Kalendarz targowy na listopad

Poniżej prezentujemy kalendarz wybranych imprez targowych w Polsce w miesiącu listopadzie. Pełna lista oraz szczegółowe informacje o wszystkich targach dostępna w Biurze BPIG, tel. (083) 342-46-68 (083) 343-75-07.

06 – 09. ELEKTRO EXPO. Międzynarodowe Targi Elektroinstalacje, Elektronika i Oświetlenie. Warszawa.

07 – 09. ARMATURA. Targi Armatury Przemysłowej. Kielce.

07 – 09. FARBOL. Targi Farb i Lakierów. Kielce.

07 – 09. INSTALTECH. III Targi Techniki Sanitarnej, Grzewczej, Gazowej i Klimatyzacji. Kielce.

07 – 09. WNĘTRZA - DOM. III Jesienne Targi Wyposażenia Wnętrz. Kielce.

09 – 11. SALON SAMOCHODOWY. Lublin.

14 – 16. ALARM. III Targi Zabezpieczenia Osób i Mienia. Kielce.

14 – 16. BeHaPe. III Targi Bezpieczeństwa, Higieny Pracy i Ochrony Przeciwopozarowej. Kielce.

15 – 17. ITEMAC. IX Targi Ofert Turystycznych, Hotelu i Bazy Wypoczynkowej. Kraków.

15 – 18. MEBLE. III Targi Mebli. Szczecin.

15 – 18. WSZYSTKO DLA DOMU. X Międzynarodowe Targi Wykończenia i Wyposażenia Wnętrz. Szczecin.

15 – 18. KAMIENŃ 2001. XI Międzynarodowe Targi Kamienia i Maszyn. Wrocław.

22 – 25. OPREX. IX Targi Opakowań i Maszyn Pakujących. Katowice.

22 – 25. FOODTARG. XIV Międzynarodowe Targi Spożywcze. Katowice.

23 – 25. INTERFLAT. IX Międzynarodowe Targi Wyposażenia Wnętrz i Budownictwa. Łódź.

Firma miesiąca

MEBART - firma rodzinna

Za kilka miesięcy minie osiem lat, odkąd firma świadczy swoje usługi. Jak wszystkie duże dzieła, powstawała w ciszy - jedynie z przekonania właściciela o powodzeniu przedsięwzięcia. Dziś jest jedną z bardziej znanych firm w regionie, modelowym wzorem sukcesu i przede wszystkim autentycznym gwarantem jakości.

Są firmy, które produkują rolety i żaluzje, licząc na wysoki obrót - hurt. Są firmy zajmujące się sprzedażą detaliczną żaluzji i moskitoiier, produkujące to, co właścicielowi wydaje się niezbędne. Są także firmy zajmujące się wyłącznie produkcją bram garażowych oraz wyposażenia sklepów. Są wreszcie firmy, gdzie świadczy się usługi we wszystkich wspomnianych branżach, a nade wszystko słucha się wymagań klienta i oferuje dokładnie to, co niezbędne wydaje się właśnie jemu. Ostatnia z wymienionych form usług stała się specjalnością białskiej firmy Mebart należącej do Wiesława i Grzegorza Janickich - ojca i syna - firmy która wieloletnim funkcjonowaniem i wychodzeniem naprzeciw potrzebom klienta wyrobiła sobie niekwestionowaną markę w regionie.

Na początku firma była niewielka, podobnie jak kapitał jej właścicieli. Wielkiej pompy, reklamy, celebracji - tego nie było. Było jednak coś, czego zabrakło wielu większym firmom, a przez brak czego ich żywot nie był długi: pomysł. Wiesław Janicki ten pomysł miał i wiedział jak go „sprzedać”.

Początek lat dziewięćdziesiątych, to czasy, gdy na rynku trudno było jeszcze o wiele produktów. Kapitalizm wcho-

dził już do Polski drzwiami i oknami, ale wciąż nie potrafił zaspokoić żądań wygłodzonego rynku. Jednym z produktów, którego deficyt wciąż był odczuwalny stanowiła produkcja rolet i wyposażenia sklepów.

- W tamtym okresie dużo było już co prawda asortymentu wyrabianego przez rzemieślników, ale ich produkty nie były cenowo dostosowane do klientów z naszego regionu. Postanowiliśmy więc spróbować połączyć jakość z atrakcyjną ceną i tak poszło - wspomina Wiesław Janicki.

Pomysł okazał się strzałem w dziesiątkę. Po kilku miesiącach firma zatrudniała już kilku pracowników i zdobywała nowe rynki zbytu. Po kilku latach Mebart miał już własną sieć sprzedaży detalicznej (wyroby gotowe) oraz hurtowej (elementy do produkcji), obejmującą zasięgiem wschodnią część Polski oraz Białoruś. Rozwój był o tyle łatwy, że w tym okresie wszystkie materiały do produkcji firmy Mebart posiadały już międzynarodowe certyfikaty jakości, gwarantujące bardzo wysoką jakość wyrobów.

Na dziś Mebart - jak mówią właściciele „rodzinna firma Janickich” - nie tylko specjalizuje się w produkcji wspomnianych wcześniej elementów, ale także gwarantuje serwis, ciągłość kolekcji, krótkie terminy realizacji i najniższe ceny na rynku.

Firma cały czas znajduje się w fazie rozrostu. A jednak - choć stała i znaczne - to nie inwestycje stanowią o sukcesie Mebartu. Wiesław Janicki zapytany, co jest solą, kamieniem węgielnym sukcesu odpowiada bez namysłu: ludzie.

- To klient, najważniejsza osoba w naszej firmie, który przychodzi i wymagając od nas jednocześnie daje wskazówki, w którą stronę, gdzie jeszcze zainwestować, gdzie są jeszcze jakieś braki.

To sieć doskonałych współpracowników, reprezentujących - nie waham się użyć tego słowa - międzynarodowej klasy przedsiębiorstwa. To wreszcie pracownicy, zespół doskonałych i stale doskonalących się fachowców - wszyscy co najmniej po technikum, z wykształceniem średnim - tworzących jedną wielką rodzinę - mówi Janicki junior, współwłaściciel firmy.

O tym, że nie są to słowa na wyrost, rzucone na wiatr, świadczy m. in. minimalna rotacja w firmie. Obecnie w Mebarcie zatrudnionych jest siedem osób. Od pracowników można się dowiedzieć o metodach zarządzania szefa: o wspieraniu ludzi, gdy zrobią coś dobrze, ale także o pokazywaniu wyraźnych słabości, gdy zrobią coś źle, o precyzyjnie uzgodnionych zasadach pracy, o perspektywach na przyszłość.

- Te elementy decydują o tym, że ciężko się z firmą rozstać. Kto tu przyjdzie, już zostaje - mówią.

Z kolei właściciele Mebartu, ojciec i syn, mają to przekonanie, że tu, nad przyszłą granicę Unii Europejskiej, musi przyjść dobra koniunktura. Dlatego nad dalszą rozbudowę Mebartu, firmy na wskroś podlaskiej, od kilku lat - po powrocie Grzegorza ze studiów - pracują już wspólnie. I jak deklarują - tak już zostanie.

WOJCIECH SUMLIŃSKI



MARSZAŁEK
WOJEWÓDZTWA LUBELSKIEGO

20-074 Lublin, ul. Spokojna 4
tel. (0-81) 53-267-70, 74-242-77
fax 74-244-53

Lublin, 2001-10-17

Szanowny Pan
Cezary Nowogrodzki
Prezes
Białkopodlaskiej Izby
Gospodarczej

Z okazji powołania mnie przez wyborców na zaszczytną funkcję Posła na Sejm RP, składam na Pana ręce serdeczne podziękowania za dotychczasową współpracę. Pańskie szczerze pragnienie skutecznego działania, pasja zmian i dążenie do rozwoju wywarły znaczący wpływ na działalność Samorządu Województwa. Mogę śmiało stwierdzić, że swoją mocną pozycję Samorząd Województwa Lubelskiego zawdzięcza również Pana życzliwej postawie.

Serdecznie dziękuję za współpracę, która dla mnie osobiście była okazją do zdobycia nowych doświadczeń i źródłem wsparcia w chwilach trudnych. Jestem zaszczycony możliwością współdziałania z osobą o tak rozległych horyzontach i śmiałej wizji przyszłości.

Pozwolę sobie wyrazić nadzieję, że mimo zakończenia przeze mnie pracy w Samorządzie Województwa nadal będzie Pan wspomagał Sejmik Województwa Lubelskiego w realizacji szczytnego celu, jakim jest budowanie społeczeństwa obywatelskiego. Liczę również na Pana pomoc we wspieraniu inicjatyw samorządowych oraz na dalszą współpracę z moją osobą.

Życząc realizacji planów zawodowych i wszelkiej pomyślności w życiu osobistym oraz dalszej owocnej współpracy na rzecz pomyślnego rozwoju województwa lubelskiego -

- pozostaję z wyrazami szacunku

Arkadiusz Białkowski

Z granicy

Od kilku miesięcy przedsiębiorcy przekraczający przejście graniczne w Sławatyczach napotykają na poważne trudności. Zgodnie ze statusem tego przejścia przekraczać mogą je jedynie samochody zarejestrowane jako osobowe. Spowodowało to wyraźne załamanie handlu przygranicznego i naraziło na straty wiele firm. Skierowanie ruchu towarowego, który dotychczas odbywał się w Sławatyczach, przez przejścia wyłącznie towarowe, powoduje nieopłacalność zakupów z uwagi na opłaty terminalowe i konwojowe.

Białkopodlaska Izba Gospodarcza na przełomie sierpnia i września interweniowała za pośrednictwem naszych posłów w tej sprawie w Komendzie Głównej Straży Granicznej w Warszawie. Odpowiedź jaką otrzymaliśmy nie była satysfakcjonująca. Będziemy w dalszym ciągu zajmować się tą sprawą. Doraźnym wyjściem z sytuacji dla

przedsiębiorców jest wystąpienie do Komendanta Głównego Straży Granicznej w Warszawie z prośbą o zezwolenie na przekraczanie granicy pojazdem o innym statusie niż przewiduje przejście, a więc samochodem osobowo - towarowym lub towarowym.

Zgoda taka jest możliwa w trybie decyzji administracyjnej. Wydaje ją Komendant Główny Straży Granicznej oraz upoważnieni przez niego funkcjonariusze. Decyzja jest wydana po rozpatrzeniu złożonego przez zainteresowanego wniosku i może umożliwić wielokrotne przekraczanie granicy w określonym czasie, maksymalnie w ciągu 12 miesięcy. Wniosek powinien być złożony na co najmniej 30 dni przed planowanym przekroczeniem granicy. Do wniosku należy załączyć dokumenty, które poprą prośbę.

Wzory wniosków oraz szczegółowe informacje dostępne w Biurze BPIG tel. (083) 342-46-68.

Polsko-Litewskie Forum Gospodarcze

Na zaproszenie Polsko - Litewskiej Izby Gospodarczej przedstawiciele BPIG uczestniczyli w największej na Litwie imprezie promującej polską gospodarkę POLEXPORT 2001. Odbywała się ona w Kownie w dniach 16-

17 października br. Imprezie towarzyszyło Polsko-Litewskie Forum Gospodarcze z udziałem prezydentów Polski i Litwy. Naszą Izbę reprezentowali: Prezes BPIG Cezary Nowogrodzki oraz Tomasz Szeptycki.

Oferty

1/X Zakład produkcyjny z Białorusi oferuje drożdże paszowe produkowane z technicznie czystych kultur wyhodowanych na hydrylizatach melasowych.

2/X Firma ukraińska największy producent elektrod spawalniczych, gwoździ budowlanych, narzędzi prostych proponuje współpracę.

3/X Zakład produkcyjny z Rosji oferuje wentylatory o mocy od 3 do 30 KW.

4/X Firma transportowa z Mińska proponuje współpracę w zakresie spedycji.

5/X Firma z Białorusi producent płyt wiórowych, a także prowadząca handel artykułami spożywczymi proponuje współpracę.

6/X Węgierska firma poszukuje armatury przemysłowej, armatury do sieci wodnokanalizacyjnej, gazowej, techniki uszczelniania.

Firmy zainteresowane prosimy o kontakt: BPIG, tel (083) 342-46-68.



Miesięcznik "Podlaski Przedsiębiorca" dodatek do Białczanina redagowany jest przez Białkopodlaską Izbę Gospodarczą.

Adres:
Białkopodlaska Izba Gospodarcza,
21-500 Biała Podlaska,
ul. Warszawska 12 C,
tel. (083) 342 46 68,
tel./fax (083) 343 75 07

Wszelkie uwagi dotyczące pisma prosimy kierować na adres BPIG.

Zastrzegamy sobie prawo skracania i adiacji tekstów oraz zmian ich tytułów.

Serdecznie zapraszamy osoby zainteresowane członkostwem w BPIG do biura Izby lub prosimy o kontakt telefoniczny

e-mail: bpig@tnet.pl
www.tnet.pl/~bpig